

Parcours Pro Impact

Ce parcours... est conseillé aux managers, cadres, consultants, experts qui veulent accroître leur leadership et faire un bond en avant dans l'art de présenter, d'argumenter et de convaincre.

6 Jours
42 heures
484 €^{HT}/JOUR

3 FormAtout de 2 jours
soit 42 heures de formation



2

Argumentation persuasive Présenter, argumenter et convaincre

- ▶ Savoir préparer sa présentation
- ▶ Savoir capter l'attention de l'interlocuteur
- ▶ Savoir écouter et reformuler
- ▶ Savoir soutenir les échanges
- ▶ Savoir renforcer son pouvoir de conviction

Dates 2012 **Paris**

● 1 ^{er} -2 octobre	
● 21-22 mars	● 14-15 novembre
● 20-21 juin	● 13-14 décembre

PROGRAMME DÉTAILLÉ P. 57

1

Prise de parole S'exprimer avec aisance et conviction

- ▶ Savoir utiliser le regard
- ▶ Savoir utiliser la voix
- ▶ Savoir utiliser le langage des gestes
- ▶ Savoir capter son auditoire
- ▶ Savoir prendre la parole sans stress

Dates 2012 **Paris**

● 17-18 janvier	● 28-29 août
● 29-30 mars	● 26-27 septembre
● 23-24 mai	● 29-30 octobre
● 11-12 juin	● 27-28 novembre
● 17-18 juillet	● 19-20 décembre

PROGRAMME DÉTAILLÉ P. 55

3

Image de soi, Charisme et Impact Se valoriser et gagner en présence

- ▶ Savoir construire l'image de soi
- ▶ Savoir gagner en assurance
- ▶ Savoir valoriser son image
- ▶ Savoir développer son charisme
- ▶ Savoir influencer positivement et mobiliser

Dates 2012 **Paris**

● 6-7 février	● 23-24 octobre
● 31 mai-1 ^{er} juin	● 29-30 novembre
● 11-12 juillet	● 17-18 décembre
● 11-12 septembre	

PROGRAMME DÉTAILLÉ P. 59

Pour valider son parcours... et s'inscrire

- 1 Vous définissez dans quel ordre vous participez aux formations 2 et 3
- 2 Vous choisissez vos meilleures dates et le lieu de la formation
- 3 Vous réservez votre parcours auprès de **Caroline** au **01 53 20 44 47**
- 4 Vous nous faxez le Bulletin d'inscription Parcours page 99

Pour un conseil personnalisé

Catherine BOUCHEZ
est à votre écoute au
01 53 20 44 99